

Vertriebscontroller (m/w/d)

(14837)

 Standort: Peiting  Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche

Vertriebscontroller (m/w/d)

Du suchst einen neuen Job? Dann hat Deine Suche jetzt ein Ende!

Für unseren langjährigen Kunden in Peiting suchen wir ab sofort einen zuverlässigen **Vertriebscontroller (m/w/d)**.

Bei der teamkompetent GmbH zählt der Mensch und Deine Arbeitskraft wird geschätzt. Wir legen Wert auf fairen Umgang, Unterstützung und klare Kommunikation. Freue Dich auf eine offene, kollegiale Atmosphäre. Wer gerne arbeitet, arbeitet gut! Wir fördern Weiterentwicklung, individuelle Einarbeitung und attraktive Perspektiven.

Komm zu uns ins Team – wir freuen uns auf Dich!

Das erwartet Dich bei uns:

- **exzellente Betreuung** durch Deinen persönlichen Ansprechpartner
- **langfristiger Einsatz** mit garantierten Übernahmechancen
- **übertarifliche Bezahlung** mit sämtlichen Extras wie Weihnachts- und Urlaubsgeld sowie allen Zuschlägen
- **abwechslungsreiche Tätigkeit**, sowie Aufstiegs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Das wünschen wir uns von Dir:

- **Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaft mit Schwerpunkt Controlling, Vertrieb oder vergleichbare Qualifikation**
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebs-Controlling oder in einer vergleichbaren Position
- Fundierte Kenntnisse in MS-Excel sowie Erfahrung mit BI-Tools, ERP- und CRM-Systemen (SAP-Kenntnisse von Vorteil)
- Sehr gute analytische Fähigkeiten sowie ausgeprägte Zahlenaffinität
- Strukturierte, selbstständige und lösungsorientierte Arbeitsweise mit ausgeprägter Genauigkeit und hohem Qualitätsbewusstsein
- Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit

Deine Aufgaben im Team:

- Erstellung regelmäßiger Reports, Dashboards und Ad-hoc-Auswertungen für Vertrieb und Management
- Analyse von Umsatz-, Absatz- und Deckungsbeitragsentwicklungen auf Projekt-, Kunden-, Produkt- und Regionen-Ebene
- Durchführung von Soll-Ist-Vergleichen, Abweichungsanalysen sowie Ableitung von Handlungsempfehlungen
- Mitwirkung bei jährlicher Vertriebsplanung, Budgetierung und Forecast-Erstellung
- Abstimmung von Zielvorgaben mit dem Vertrieb und Überwachung der Zielerreichung
- Durchführung von Trend- und Szenarioanalysen
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung von Reporting- und Controlling-Tools
- Zusammenarbeit mit IT und Datenmanagement zur Optimierung der Vertriebsdatenbasis
- Unterstützung bei der Angebotskalkulation
- Mitwirkung an Projekten zur Prozessoptimierung

Du bist interessiert?

Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen! Bewirb Dich noch heute - wir setzen uns umgehend mit Dir in Verbindung. Ein Anschreiben oder Lebenslauf sind nicht nötig.

Deine 3-Wege zu uns:

- Klicke auf "**JETZT BEWERBEN**" oder sende uns eine Email an [jobs.augsburg\(at\)teamkompetent.de](mailto:jobs.augsburg(at)teamkompetent.de)
- Rufe uns an unter [0821 / 319 830](tel:0821319830) oder sende uns eine [WhatsApp](#)
- Besuche uns direkt in unserer Niederlassung in Augsburg - kein Termin nötig.

Dein Weg zu uns:

Sara Bätz
Niederlassungsleitung

T: [0821 / 319 83 0](tel:0821319830)
M: [0170 / 334 545 3](tel:01703345453)
[jobs.augsburg\(at\)teamkompetent.de](mailto:jobs.augsburg(at)teamkompetent.de)

teamkompetent GmbH
Personaldienstleistungen
Schrannenstraße 8
86150 Augsburg

Abteilung(en): Controlling, Finanz- und Rechnungswesen

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: BAP / DGB

[Impressum](#)